

# Vânzătorul profesionist - o realitate (Metoda de vânzări 3D)

## Imbatabilu'

(„Secretele” vânzătorului profesionist)

T - temperament

CC - cuvinte cheie

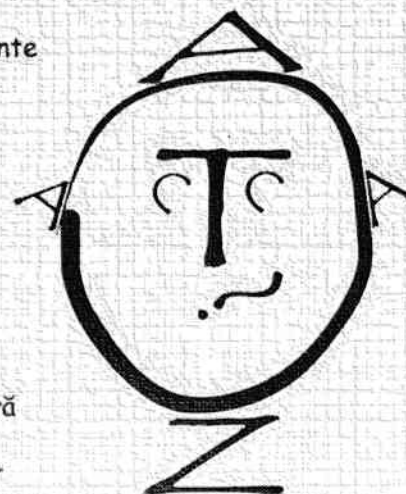
~ - întrebări

A - ascultă

A - automatisme

A - atitudine pozitivă

Z - zâmbet



# Caiet de Aplicații

DVD 1 – Viitorul firmei – viitorul meu! (Valori morale)

(Răspunde pe scurt la **toate** întrebările)

**APLICAȚIA NR. 0**

-Care crezi că este viitorul firmei din care faci parte?

-Care crezi că este viitorul tău în cadrul firmei din care faci parte:

- peste 6 luni?

- peste 3 ani?

- peste 5 ani?



## APLICAȚIA NR. 2

Zece motive pentru care sunt mulțumit(ă) de actualul loc de muncă din firma noastră:

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.
- 6.
- 7.
- 8.
- 9.
- 10.

Data.....

Semnătura.....

DVD 2 – Sunt cel mai bun – sunt o forță! (Atitudine)

(Exersează!)

**A. AUTODISCIPLINA**

1. Începe cu tine însăși (însuși).
2. Pornește devreme spre automotivare.
3. Începe cu lucruri mărunte.
  - a. Scrie cinci lucruri mărunte;
  - b. Ordonează-le din punct de vedere al mulțumirii realizării;
  - c. Concentrează-te pe numărul 1;
  - d. Un om de încredere;
  - e. Dimineața - Concentrează-te la numărul 1;
  - f. Prânz - Reamintește-ți de numărul 1;
  - g. Seara - Verifică dacă l-ai făcut;
  - h. 21 de zile;
  - i. Sărbătorește!

**B. EXERSEAZĂ GÂNDIREA POZITIVĂ**

1. Alege un citat pozitiv;
2. Alege o persoană neplăcută;
3. Ziua de nota 10;
4. Ziua gândirii pozitive;
5. Ziua cadourilor.

**C. FII VIZIONAR!**

**D. STABILEȘTE-ȚI SCOPURI PRECISE**